

3. Emprendedor 1

Entonces Luis Carlos lo primero que te quisiera preguntar es como para contextualizarnos un poco entonces que nos hables un poco de lo que trata tu emprendimiento cuánto tiempo llevas con el por qué elegiste ese emprendimiento bueno eh primero desde que tratan emprendimiento verdad sí correcto bueno emprendimiento trata de una serie de brindar una serie de soluciones industriales en base tecnológica que pero ya emergentes no creo que se busca es de alguna forma de los procesos tradicionales hacer una un crédito o una trascendencia en los cuales se puedan automatizar y se puedan visualizar y poner tener una sistema de respuesta rápido solucionando ciertas deficiencias que hay en en las soluciones en las sí en en el mercado básicamente esa situación en este caso pues tengo una serie de proyectos en los cuales tengo materializados 2 tipos de soluciones sí uno de visión por computadora que brinda por ejemplo si ya va partiendo una infraestructura preexistente se levanta el sistema ya se había qlo vía compromiso local en el cual usted está ciertos patrones o eventos de interés que necesita el cliente ya sea tipo industrial y una parte que se está implementando en una parte más evitable a la cuestión de usuario final dependiendo de cuidar sus activos todo detectar ciertas cosas que le parezcan interesantes van desde las soluciones hogar hasta los 3° robusto de grado industrial y luego traes una solución tipo de implementación de todo que tienen que ver con cadena de suministros en todo entorno a corregir ciertos de alguna forma ciertas deficiencias que tienen los sistemas tradicionales encuentros que le tienen que hacer seguimiento a bajo costo para implementarlo de manera aceptable si en este caso son 2 más 2 soluciones materializar que están en más allá de la prueba concepto ya lo que fuera para concepto de manera exitosa el entorno real responde bien a la entidad del cliente pero baja latencia y de 1° de alto rendimiento sí esos son 2 soluciones que están desarrollar materializado y falta finiquitar ciertas cosas para de alguna forma estar despegados de manera empresarial sí en ese caso y la otra este es y tengo así otra serie de proyectos en los cuales pues me veo de alguna forma limitado por el recurso financiero sí en el recurso financiero no puedo hacer nada el año pasado yo tenía todo ya para empezar y hubo una contingencia de la pandemia eso no estaba en el cálculo de nadie sí y pues los inversionistas del juegos en algunos lamentablemente fallecieron y así entonces que suspender un poco todo se fue mismo lado pues por pura pasión pues yo continuó con él porque no no me no es de mi agrado dejarlo tirado por la cantidad de tiempo y en el auto por el emprendimiento que tengo ahí qué más necesitas listo Luis Carlos De hecho hay respondiste una pregunta importante que tenía y era el tema del financiamiento qué qué tipo de financiación ha recibido también te quería preguntar cuál cuál ha sido el principal obstáculo reto que has tenido durante tu emprendimiento que creo que ya también me lo respondiste con el tema de la financiación oh no sé si de pronto hay algún otro reto que hayas tenido con tu emprendimiento pues él partiendo desde la perspectiva primero me presento no yo me llamo Luis perro a ver bella colección sí Luis Carlos 20 pregunta antes de que continúes cuánto tiempo llevas tú ya con el emprendimiento la empresa tiene 2 años legalmente este mes cumple sus 2 años siluro pues en eso o sea que aparezca que haya vendido algo es mentira si como empresa por qué o simplemente que la el cómo te explico las soluciones vienen se diseñaron de una manera de una serie de arquitectura que se vienen comentando en el estado del arte no traer sus componentes siempre son costosos por el tema de la aduana y por el tema de los costos de ellos son sí son muy pequeños con mi utilizado y son robustos el problema de ellos es como te digo las empresas redujeron su personal redujeron su actividad los fondos que tenían surgieron para amortiguar todo se organizó entonces yo tuve que suspender el proceso de mercantilizar este tipo de soluciones porque siempre se requiere una inversión inicial siempre considerable dado que los sistemas se implementan de manera local porque de manera local por temas de privacidad temas de mantenimiento temas de todas las empresas algunas empresas tienen alguna forma infraestructura sensible el consumo de internet

pues lo que se busca con este tipo de sociedades que ellos no novel de alguna forma se aumenta el ancho de banda porque puede colapsar el sistema si porque es una aplicaciones que son destinadas a de alguna forma hacer de alto rendimiento cuando y me refiero al alto rendimiento es que la transmisión de datos de tiempo privada y lo que se buscaba con la solución era que se hiciera de manera local y los elementos de interés estuvieran a la nube pero en los y el ancho de banda y poder hacer una última ciencia de la autorización de los recursos que ellos disponen en ese caso pues yo tuve que suspender y ahí tuve que trasladar toda la nube porque ahora viene porque yo trasladado toda la nube todo lo que es la infraestructura o lo que había desarrollado no porque simplemente y tengo que hacer que sus soluciones sean altamente 100 por qué porque hay una escasez de Chile a nivel mundial o sea de material con el cual se construyen los los componentes y los grandes competidores ya sean sí los más grandes se consumen toda esa demanda y no pueden producir los lotes o los componentes que necesito entonces tenía que ser una forma trasladarlo y eso me me acarrea diseñar una nueva infraestructura o arquitectura para implementarlo en la nube que sea multi cloud que de alguna forma corran esas arquitecturas que ellos ofrecen no las que yo venía trabajando pues es una de alguna forma estando el tiempo si ha consumido tiempo y dado que como soy el creador el la persona que está a cargo de la ingeniería y de la empresa como tal pues el ser humano bueno y pues por más que yo quiera hay cosas que siempre se me salen de las manos una gran cantidad de inconveniente y tengo todos esos problemas el factor límite de los recursos pues digamos en dólares porque todo se maneja en divisa afuera haga de cuenta que he tenido un poco más para construir esas 2 soluciones y tengo otras que también compré 2 componentes pero no no he podido terminar por cuestión de tiempo me pedí un préstamo por futuro de 15 millones más o menos que USD\$ 4,000 hablando en dólares sí te recursos propios pero le he puesto póngale otros 10,000 y pues he estado ahorita con cuestiones de tan apretado financieramente entonces tuve que disminuir un poco la carga de trabajo para poder suplir con otros trabajos para suplir las compromisos que tengo que me ha dejado el desarrollo en ese escaso pero sí mucho financiamiento los inversionistas pues que han sido reales ellos quieren ver como todo el mundo su inversión cuidada y pues para acceder allá pues no he tenido el tiempo ni la compañía de otras personas para yo poder utilizar y desarrollar este ese tipo de de de alguna forma de documento para poder presentarlo y poder presentarlos desarrollo y la empresa a jugadorazo o aceleradoras que el camión se ira wei con mi negro que es la más cercana que hay aquí en Bogotá o los fondos de inversión desplegando la empresa en delaware y todo eso haciendo todo eso pero primero tengo que mostrar un desarrollo mucho más Maduro para poder tengo una forma de desplegar y no ir tan en marcha con todos esos documentos porque me puedo dar con lanzado por qué pues no tengo un equipo fuerte en el cual yo pueda delegar ese tipo de tareas y mientras los voy encontrando si yo tengo un equipo de trabajo pero por la pandemia todo el mundo nos tenemos que separar y de alguna forma tenemos que suspender eso hay hasta que pues yo empiece a conseguir unos clientes pero no tengo esos son cuestiones que ya no están atados de las manos listo esto Luis Carlos te hago una pregunta eh tú ya te graduaste o sigues estudiando actualmente no yo ya me gradué yo quiero químico no pero me gustan los sistemas me puedes el pensar desarrollar soluciones industriales en base a las tecnologías de petroquímica dinero opción todas las industrias de una manera horizontal y personalizarlo todos ustedes serie solución este gallo permanencia es también tenía que estudiar sistema para poder aprender con el tema es Y Luis Carlos ven te pregunto tú empezaste el emprendimiento después de haberte graduado o ya siendo estudiante estudiante siendo estudiante perfecto la empresa se abrió en 2019 se abrió por un concurso de ecopetrol que fue curioso que me motive porque yo también iba a abrir la empresa pero tiempo después pero Claudio de una vez y ahí voy si una vez que esté fracturado pero ahí voy desarrollando listo sí listo perfecto eh te voy a hacer unas pregunticas más tú crees que dentro del entorno universitario medio hubo algo que como que influyó para ti en el tema de emprender tema ya me comentaste que hubo un qué le hiciste por un

concurso de ecopetrol sí pero además de eso hubo algún otro otro factor que pudo influir en tu decisión de emprender pues claramente en hay motivaciones digámoslo así personales que desde desde la familia siempre se ha motivado siempre se ha alentado lo que es emprendimiento tomar el riesgo me acuerdo que en segundo semestre de la carrera un profesor que se llama Robinson cortes él decía que la nacional siempre nos iba a llevar siempre ventaja porque yo siempre desde los primeros semestres se les motiva a los estudiantes de abrir un precio entonces también me llamó la atención eso era cuando yo vengo del CD delante de barranca entonces de ahí ve que los sonando y pues siempre enfoque y lo pude comprobar OO lo que me hizo tomar fuerza ya aquí en la escuela aquí en la Universidad fue una serie de profesores de la escuela en la química y otros de la escuela de sistemas yo particularmente que adoptaba allá en la escuela de sistemas y otro de la de la escuela de de Industria era profesora China y creo que el esposo de ella no me acuerdo que me llama el profesor gallina no no me acuerdo una gallina es una una bonita película no me acuerdo con el apellido pero allí no de industrial YO sea de ahí también pude ver que en la Academia la Academia si usted se pone a estudiar muchoo tiene muchos títulos no le quiere decir que usted desarrolle un sistema para esto tengo que aprender muchas cosas no y en los estudios pues partícula más en la estética y en lo i griega una fase burocrática que no me gustó entonces decidí emprender una a los golpes a los trancazo como sea como dice la gente ahí fue que yo tomé la decisión y pues ahí voy ahorita que pues me estoy estabilizando de nuevo pues he venido cumpliendo con las obligaciones pero continuó con él día y noche sí domingo a domingo la hora que caiga como sea ha dicho festivo pero es una motivación es en sí o las que yo considero las que he reflexionado consideró esa llamada de atención del profesor a los consejos de de acá de la escuela de donde y lo que he visto si no sirve de mucho tener albacar grandes conocimientos o tener ciertas cosas y usted no los de alguna forma en ingeniería pero no lo del fabricante y los vuelve alguna forma rentable para poder continuar con esa investigación porque esos son digámoslo así para agilizar ese tipo de procesos que investigar y conocer las necesidades del mercado y conocerlas lo de las soluciones que se brindan en el estado del arte y esto consume cierta cantidad de recursos sí sí Luis Carlos ya que mencionas todo este todo este apoyo por parte de profesores entonces referente a todo ese apoyo que tú mencionas en cuanto al emprendimiento tú qué crees que está bien y qué crees que hace falta que es necesario qué está bien y qué quiere hacer falta y que es necesario sí o sea primero por ejemplo me he tomado me he topado con barreras muy claras que las personas que están a cargo de la sección de de emprendimiento ya sea en la Universidad o en otras áreas por ejemplo en futuro o personas son netamente administrativas y están muy jóvenes y no conocen de alguna forma cómo se soluciona este problema de alguna forma colocar o diseñar o implementar y al tener ese desconocimiento hay un desconexión con el emprendedor sí o lo o de alguna forma personalmente desmoraliza y segundamente segunda segunda segunda forma objeción me hace muy reacio a mí no me gusta que me estén llamando para decirme mire que estamos en la sección de innovación que esto que lo otro cuando uno llega y por ejemplo en este tipo de emprendimientos consumen grandes recursos de dinero y lo he hecho ya con las uñas porque pues ya a uno leyendo y conociendo esta darte uno se va se enfoca pero el proceso de innovar es una una manera iterativa y uno llegar y por ejemplo me sucedió a que digas que decían que en la Cámara de Comercio del campo ofrecían un dinero para emprendimiento siempre te ofrecemos USD\$ 10,000 que cierra la propaganda que es una propaganda falsa yo me entrevisté con esas personas YY cuando digo bueno y cómo es la cuestión del dinero como se lo gana uno uno da un lista de materiales que uno necesita para una forma comprarlo y vieron que ese dinero se lo daban a unos mediante tesorería YO sea le toman el pelo no conoce sí de alguna forma ellos establecen los montos que valen esas asesorías que eso suno que está ahí está involucrado en todo el proceso digamos del desarrollo de las soluciones no sé que vaya después esos irrisorio literalmente se le ríen a uno porque primero no son personal administrativo y no conocen el proceso que uno está realizando no tengo que decir que tenga que conocer los fondos

pero sí deben saber que uno necesita que de alguna forma comprar los materiales para de alguna forma materializar la solución porque las personas compran es cuando ya ven la cuestión material entonces qué hace eso lo de mona lisa y hace que uno se retire de la sede de la sección pública si no yo personalmente no estoy muy interesado en mostrarle las soluciones a personas que no conoce de alguna forma les mostrare su utilidad y si les sirve bien y sino porque sin ninguna empresa de las empresas tradicionales no sé de alguna forma no se prepara o no tiene una estrategia clara para implementar esas soluciones para ser implementada para ser competitivo de mercado va a desaparecer de una entonces no me interesa pues de alguna forma estás hablando con personas que Nobel no entienden a los límites o de alguna forma cómo les puede servir esa solución por eso memoriza mucho estando en el sector público primero por la cuestión de de que las personas no no conocen o sea no están formadas para ejercer esos cargos y solamente se ocupan de la parte administrativa y no de alguna forma no conocen por ejemplo en la pandemia tengo muchos casos que he mandado a pedir componentes de lo que yo he podido ahorrar y sido parte por parte comprando partes principales para poder ver una forma pero el sistema he tenido problemas de retrasos sí qué tal yo yo creo personas que tienen esta misma cuestión y en los auditores o las personas que no conocen la importancia poner la fecha y no le importa que se le sale uno de las manos la cadena de suministro y no le llegan los servicios a uno en el tiempo que pues uno ha fijado que acordado con ellos sino que se demora un poco más por las cuestiones de bioseguridad o cuestiones de regulación por parte la pandemia entonces los partidos sí eh hombre donde genera una obtención tensión y entonces lo que hay que mejorar es eso y la parte negativa es de una forma que hay ese tipo de problemas y entonces hay ese tipo de fricciones y hace que emprendimientos que sean de alto rendimiento no se asocien de una manera Orgánica con la cuestión burocrática entonces uno los deja rezagados y entonces no tienen cómo mostrar y como justificar que ellos están apoyando ese tipo de emprendimientos el problema que yo tengo bueno eh de ahí me mantengo al margen con la burocracia con todo lo que a mí me huele a burócrata no tengo los deseos de hablar con él listo this últimas 2 preguntitas primera e ya que tú hablas digamos que ahí estas personas administrativas que realmente no conocen como es el proceso de emprendimiento entonces hay una desconexión cierto cuáles consideras tú que son digamos las capacidades o habilidades que tiene un emprendedor es la primera pregunta capacidades y habilidades de un emprendedor y 2 cuáles son las herramientas importantes al momento de la ideación de tu de tu emprendimiento es la segunda La capacidad y habilidad si de pronto que debe tener un emprendedor un emprendedor para o sea nadie me hace emprendedor no todo mundo se va formando en el camino y cómo están soldados de armas de su vida digamos de una manera tener la habilidad tanto personal como tener alguna forma tener esa confianza o desarrollar una confianza interior de alguna forma que usted vea que el emprendimiento haga de cuenta que es como una montaña usted la va a subir instalar pues muy alta y lo intimidó lo que usted tiene que hacer es ir paso a paso y tratar una metodología o alguna forma una columna vertebral en la cual usted se ubica en cada vértebra y de alguna forma le van saliendo ramificaciones no fue una una pastilla digámoslo así usted va a alguna forma todo el día ando de alguna manera escalando ese tipo de situaciones que se van presentando en el emprendimiento muchas veces uno sabe hasta donde tienen que llegar pero no conoce la serie de pasos o esta serie de pasos que pasan el conllevan a unos situaciones que lo pongan a uno en aprietos tratar de solventarlo y manejar más que todas las presión del estrés en tratar todo de alguna forma tener una serie de recursos que son habilidades que no se ven necesariamente usted necesita la Academia para aprender sino de manejar sus emociones porque muchos emprendimientos fracasan es porque las personas no saben no se pueden controlar o de alguna forma veo un tropiezo y se van de trabajo dice moralizante una vez y se ve altamente resiliente y atarse muy rápido al cambio no una forma ir aprendiendo de manera autodidacta sí porque no puede estar todos los días en una Academia donde hay 30 o 40 individuos

que todos absorben información diferente y un profesor de o el individuo que nos esté formando tiene que una forma dictar una clase dictar una asesoría para 30 personas de una manera estándar y entonces si usted tiene una manera diferente de absorber información o más rápido en el que tengo una forma sigue consciente de que le va a tocar de manera autodidacta aprender y preguntar hablando mucho las cosas se solucionan bastante entonces eso es como a las 2 las o sea considero yo que aparte no todo tiene que ser tecnocracia ya de ahí lol técnico que se puede de una forma más considerable o más manejable pero si el emprendedor debe ser consiente de manejar las emociones y manejar los tiempos en concordancia con lo que está haciendo eso sería que una forma de dar respuesta y cuál es la otra eh digamos cuando tú comenzaste tu emprendimiento para ti qué herramientas fueron importantes en esa fase de ideación o cómo cómo llegaste a la conclusión de que este es el el así va a ser el emprendimiento que yo voy a hacer como como ideaste tú tu modelo de negocio pues cómo le explico por ejemplo la empresa venía formándose desde desde como le digo desde hace tiempo sí es donde empieza a leer y a leer la leyenda flan ya alguna forma a desarrollar soluciones muy simples en estar enfocado al mercado entonces desde ahí uno va aprendiendo en y en alguna forma va a aprendiendo cómo se van formando el pensamiento para una emprender porque es que como te digo son soluciones industriales base tecnológica que abarcan cierto rango de empresas pero hay que mirar cómo parecen que son cuáles son las que algunas formas sean versátiles de implementar y deben de ver el cliente no en este caso pues yo estoy leyendo y mirando y de alguna forma pues yo tengo otros otras soluciones en mente pero son muy robustas y consumen grandes cantidades de dinero sí entonces tenía que implementar desde algo muy pequeño que sea versátil y me permitan generar una rentabilidad que yo pueda seguir desarrollando para implementar esas soluciones son altamente robustas y que se que requiere grandes capitales y grandes ayuda entonces ahí lo que hay que mirar es de alguna forma el individuo está enfocado conectándose de manera en la literatura que es la forma de alguna forma la forma más barata usted conocer cómo puede desarrollar una solución no porque a veces unos que en franca o de una manera romántica cuando está empezando simplemente una serie de soluciones que pues el presupuesto no le va a dar y siempre le va a pedir entonces tiene que tener cuidado con esos extremos o establecer límites para no caer en una forma que usted se vaya a alguna forma generar un estrés extremo que lo puede alguna forma tirarla al piso desde ahí creo que ahí es que hacer es buscar la manera de intenten conectarse con la industria o conectarse con este objetivo o con el siguiente objetivo y tratar de implementar las soluciones que sean de muy bajo costo pero que les sean muy útiles al cliente y me ven cierta rentabilidad al desarrollador a la persona que está emprendiendo cada que para que una forma en el plazo del tiempo pueda reinvertir esos activos lo aprendido y de alguna forma aprender de esos emprendimientos anteriores como pueda ser más de alguna forma más rápido el proceso de desarrollo y de plegamiento de la producción para que para que puedan salir adelante eso es básicamente idea y usted va notando cómo se va configurando su hoja de ruta porque es muy difícil a veces usted desarrollar una hoja de ruta a priori antes de y después ponerla a funcionar y creer que no tiene que hacerle a crédito siempre uno debe tener alguna forma un modelo que lo debe tener que establecido pero debe estar debe ser de manera no concluyente no porque rápidamente usted le van a surgir ciertos cambios o como usted piensa que son no no funcionan de alguna forma como no tiene la costumbre de tomar ciertos obvio alguna forma hojas de ruta de países de otros de otras latitudes o de otras formas y acá se hacen de otra manera o tener rápidamente una adaptación a este tipo de de circunstancia esto Camila listo Luis Carles la pregunta mira usted es estudiante o que estas sí sí estamos nosotros estamos de contacto le hizo un poco lo que estamos haciendo estamos haciendo un proyecto para fortalecer las ideas de negocio entonces qué buscamos cuando queremos fortalecer las ideas de negocio asegurarnos de que todos estos emprendimientos que sean que se creen con estas ideas sean lo suficientemente fuertes para que superen esa barrera del año 2 años 3 años y puedan ir creciendo entonces qué

necesitamos saber un poco el contexto cuáles son los retos más difíciles en al emprender en el contexto sobre todo en bucaramanga estudiantes de la uic en general acá en Colombia queremos saber un poco cuáles son los tipos de emprendimiento que más están avanzando cuáles son los emprendimientos que más están dando entonces quiero también decirte que Luis si conoces algún estudiante estudiante wis si puedes hacernos el favor grandísimo de pasarles esta encuesta que te acabo de pasar al chat te agradeceríamos muchísimo eso es un un realmente un proyecto que queremos llevar a la realidad no solamente es un proyecto que hagamos por el con el fin de graduarnos si no queremos crear una herramienta de ramificación que permita a los emprendedores que tienen su idea de negocio fortalecer ese negocio e precisamente para eso entonces ver todos los temas de financiación que se requiere si la wise está haciendo lo suficiente nosotros sabemos que existe wish emprende pero queremos conocerte pronto las dificultades para para los emprendedores al al ingresar de pronto este círculo de wiz emprende otros otros recursos de financiación y así pues mira o sea aquí es un paréntesis o sea que realicen problema q no ve tanto en la web como sí ahí es un problema cultural en que hay que mirar por ejemplo es un tabú fracasar si cambio en otros países no sí por acá sigo a casa pero voy aprendiendo su fracaso hasta que lo logre y 2 también el que intenta ganarse subida a través de sus propios medios la sociedad misma lo intenta jorobar y entonces la impide un deporte nacional y entonces hay muchos problemas y como te digo o sea ponen personas en lugares que son neurálgicos 20 por ejemplo uno ve que ponen por por sólo por asignarle tareas a personas que esa no es su función tareas que se necesita entender cómo funciona el emprendimiento o personas que conozcan emprendimiento a alguien que simplemente está comiendo una tarea de a mi primera ministra tivo entonces uno va a hablar pues no le entiendo entonces dice no vengas quédate acá puede que para acá parece que para yo ahorita como yo estoy jugando con otros empresarios hoy fue un día me llamó el tiempo tiempo esta de final pues no sé yo no lo conozco y no lo y ese día estaba la piedra fuera cita que menos si usted va a llamar para hacerme perder el tiempo pues no pero venga entonces bueno un minuto y medio venga lo comunicó con este Man él no sabía y claramente pues hizo la gestión me comunico con otro tipo y después me comunicaron con otro tipo y le voy a meter en un grupo y ahí fue que ver con una serie emprendedores y pues le llamó la atención lo que yo hacía sí pero o sea en esos lugares por ejemplo en la web yo yo fui al as una oficina creada en la rectoría si no estoy mal estoy mal y me hicieron hablar con una muchacha que sí ella conocía era la cuestión administrativa pero no conocía el emprendimiento no tenía conexiones con emprendedores ni con ecosistemas de ellos para decir venga vaya y hable con ellos o mire por el presente la ellos no hubo eso ni yo vi fue una desconexión que yo pues casi nunca me fui sí a la escuela industrial hicieron como quisieron integrarse con el emprendedor y trajeron a unos pero no no conocía muy bien de lo que hacía sí sin querer y entonces pues más conexión y pues acá pues otro otro intento que yo hago pero con mucha fuerza para de alguna forma desplegarlo como se sabe cómo tenía que salir y de ahí lo voy corrigiendo pero son cuestiones que de alguna forma hay una descompensación o sea en la Universidad hay una desconexión con el sector privado muy evidente muy fuerte que lo que hace es que uno entienda a de alguna forma conectarse con el sector público y en el sector público no hay las personas más idóneas para tener ese tipo de conexiones y lo que hace es frustrar emprendedor por ejemplo yo lo digo de frente soy muy reacio a reunirme con esos esos espacios de emprendimiento que están conectados con la burocracia porque sé que ninguno de ellos me va a solucionar me da la impresión de que es que no me quieren ponerlo ahí a uno y tomarse la foto con uno y estamos haciendo país estamos construyendo país y poner un poco de chinos ahí comes una foto y el cheque está vacío pues entonces yo soy reacio mostrarme con ella entonces eso hace mucho daño a la Universidad pues eso son cosas que tienen que darse cuenta la comunidad pero o sea como te digo listo usted hace el primer pozo el primer intento pero tenga mucho cuidado cuando usted lo va a implementar y todo se dirige de alguna forma a desembocar en burocracia porque termine usted resintiéndose más

su noble intención ayuda a resentir más a la persona que emprende con su noble intención sí entonces ahí hay que mirar eso no todo tiene usted que jugársela en ese cartucho digámoslo así entonces tienen que tener alguna forma cuidado con eso pero esto Luis Luis muchísimas gracias finalmente algo que me surge desde tu punto de vista entonces realmente a ti el haber comenzado tu emprendimiento desde la wish tú sientes que no te sirvió para hacer conexiones ni networking digamos dentro de la uit todo esto lo has conseguido como recurso fuera de ella es que no me haya servido porque de ahí me alentaron fuente de pensamiento sí sino que culturalmente por ejemplo a las personas que como te decía intentan ganarse su vida mediante su desprendimiento materializando de alguna forma modificando sus conocimientos son vistos desde el claustro general de la Universidad como seres de falta de virtud moral y ahí esta cuestión confunden esas riquezas con riquezas mal habidas entonces eso motiva de alguna forma emprendedora a ser como un emprendedor de catatumba y está muy al margen de ello y de alguna forma salirse y buscar otra forma de emprendimiento sino que no hay una no es que no hay un acceso porque los programas se hacen eh pero cuando uno mira es más protocolo que lo que sea hay que hacer entonces uno queda llevarlo un poco de forma no Jenny aquí y lo vamos a llamar y lo vamos a conectar que no se que y entonces ponen dicen que traen emprendedores a mí la generalmente me da la sensación que un tipo que estaba parado y mesita es como firmar un contrato ahí y entonces le tomen una foto no hay está de alguna forma esa capacidad que forma de financiamiento en esos programas que viene la gente porq de alguna cuestión que les que no se comunican de una manera previsto que va a ser en Bogotá hay parte de Medellín entonces hay que mirar como ellos lo están haciendo traer esa gente de alguna forma porque sinceramente o sea yo he llevado mucho de bulto tratando de sopesar la empresa y me toco yo solo tengo definido que tengo que llevar la empresa delaware y abrirla allá por cuestiones fiscales y todo eso y donde me quedé una forma de recibir recursos de ese equipo si es muy fuerte que uno diga listo me tengo que llevar la empresa que empezar a decir acá pero no vieron los medios para que yo pudiera alguna forma de salir adelante entonces tengo que llevarme la tengo que pensar como un empresario cuidarme activo y de alguna forma desplegarla en otro lugar sí que no se está moviendo por esos lados pero desafortunadamente hay que mirar qué es lo que se está implementando en otras ciudades o que los hace atractivos para que esas personas que de verdad si cuentan con los recursos que sí conoce que se pueden proyectar de manera más rápida poner emprendedor que aquí no se está implementando o yo no lo he visto o es que yo soy muy asociado o no no sé pero ahí esos problemas hay unos problemas muy fuertes que no sean particulares no le prestan atención por eso acá por ejemplo Santander nivel Santander tiene la la opinión de que es una cuestión de puro administrativo son empresas que no seguridad por eso entonces que el que hace frente Medellín que simplemente okay están trayendo ese tipo de de película estructuras de logística ya sea de recursos respeto acá eso ahorra mucho el emprendedor él lo tiene que lo fuerza necesariamente a irse a otro lugar pues mira todo eso mira todos esos factores de la Navidad y entonces para qué